

ВАКАНТНА ПОСАДА ФАХІВЦЯ ВІДДІЛУ ПРОДАЖУ

Завдання:

- ✓ Робота з клієнтами, теплі \ холодні дзвінки.
- ✓ Інформування клієнтів про нові продукти і спеціальні пропозиції.
- ✓ Ви отримаєте докладні інструкції, що саме говорити, як вести переговори з клієнтом, відповідати на ті чи інші питання, заперечення і т. д.
- ✓ Супровід та консультування клієнтів.
- ✓ Ведення клієнтської бази, роботи з клієнтами.

Бонуси:

- ✓ Навчання технологіям продажу, психології спілкування і особистої ефективності
- ✓ Безкоштовна участь в тренінгах, на семінарах, організованих компанією.

Ця робота для вас, якщо:

- ✓ Ви відповідальні і дисципліновані, вмієте ставити завдання і виконувати їх вчасно.
- ✓ Ви вільно і впевнено спілкуєтеся з людьми.
- ✓ Ви володієте або готові активно вчитися навичкам бізнес-спілкування.
- ✓ Ви хочете працювати і заробляти.

Додатковим плюсом для Вас буде:

- ✓ Наявність вищої технічної освіти.
- ✓ Досвід продажів, переговорів, телефонних продажів (якщо немає - навчимо!).
- ✓ Проходження тренінгів особистісного зростання або тренінгів з продажу та переговорів.

Нашим співробітникам ми пропонуємо:

- ✓ Заробітну плату, що складається з базової ставки і преміальної частини.
- ✓ Роботу в офісі, повний робочий день (можливі відрядження).

Контактна особа. Денисенко Володимир Миколайович

Тел. (032)-2459387 моб. 050 406-03-94

denisenko@promcomponent.com.ua

office@promcomponent.com.ua

www.promcomponent.com.ua